



GESUCHT! (JUNIOR) BUSINESS DEVELOPMENT & SALES MANAGER (VOLLZEIT/TEILZEIT)

Wir begleiten unsere Partner auf dem Weg der digitalen Transformation und Skalierung ihrer Software-Produkte. Die NX Digital GmbH ist ein innovativer Software-Dienstleister im Herzen von München mit weiteren Standorten in Grünwald und Berlin. Mit neuesten Technologien und Methoden setzen wir Projekte aller Art für renommierte Kunden aus zahlreichen Branchen um. Bei uns trifft höchste IT Kompetenz auf innovative User Experience – von UI bis zur individuellen Softwareentwicklung.

Wir wachsen weiter, daher suchen ab sofort zwei engagierte/n Mitarbeiter im Bereich Business Development & Sales, die als Teil unseres jungen Teams mit uns Großes erreichen wollen.

DEINE AUFGABE:

- Direkte und indirekte Generierung von Leads
- Entwicklung von Strategien zur Lead-Generierung
- Entwicklung von Strategien und Konzepten zur optimalen Vermarktung unserer innovativen Lösungen
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung

DU BIST GENAU RICHTIG BEI UNS, WENN DU:

- Dich für Vertriebsstrategien im B2B Bereich begeisterst, idealerweise in Softwareentwicklung
- Einen agilen und strukturierten Arbeitsstil hast
- Einen starken Leistungswillen und ein hohes Maß an Eigeninitiative mitbringst

WIR BIETEN DIR:

- Freiraum für eigene Ideen
- Innovative Projekte mit namhaften Kunden
- Gute Bezahlung
- Die Chance, Mitglied eines jungen Spitzenteams zu sein
- Großes Wachstumspotenzial
- Beste Hardware
- Cooles Büro mit toller Dachterrasse
- Flexible Arbeitszeiten, auch Teilzeit möglich

Klingt spannend? Dann schick uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an: hello@nxdigital.de